

# Programme Partenaires Vertiv™

Conçu pour une réussite mutuelle

**ADHÉREZ MAINTENANT**

**SE CONNECTER**

**2021**

# Présentation du Programme

---

---

---

---

## Bienvenue dans le Programme Partenaires Vertiv primé.

Comme dans tout véritable partenariat, nous sommes conscients que pour réussir, il faut qu'il soit mutuellement compris et qu'il réponde aux besoins, aux objectifs et aux buts des deux parties.

Sans ce point de départ, notre partenariat ou tout autre partenariat ne durera que jusqu'à ce que quelque chose de mieux se présente.

Non seulement nous disposons d'un programme offrant des récompenses financières dès le premier niveau, mais nous veillons également à maintenir la communication tout au long du partenariat.

Afin de comprendre nos partenaires, votre opinion nous intéresse. Nous garderons le contact par téléphone, par e-mail, via les réseaux sociaux, quoi qu'il en soit. Mais, si nous n'avons pas été en contact récemment, n'hésitez pas à nous contacter.

**Bienvenue à bord et bonnes ventes !**



**Brent Owens**  
Directeur Programmes Channel EMEA



**Programme VIP** - Le Programme d'Incentives Vertiv (VIP) est disponible à tous les partenaires Silver, Gold et Platinum, et offre de généreux rabais sur tous les produits Vertiv achetés auprès de la distribution.

**Programme VIP +** - Créé pour les partenaires Platinum, VIP+ inclut l'ensemble des avantages de notre programme VIP standard, avec la possibilité de gagner le double de points comme bonus supplémentaire lorsque vous atteignez l'objectif de vente trimestriel convenu.

**Le Portail Partenaires** - constitue votre porte d'entrée principale pour accéder aux avantages exclusifs des partenaires, tels que notre Programme d'Incentives, le Deal Registration, nos dernières promotions, notre support technique, le programme des formations et plus encore.

**Deal Registration** - Vous aide à protéger votre projet, à bénéficier de remises initiales et d'un support avant-vente.

**Assistance commerciale dédiée** - Nos commerciaux compétents collaborent avec votre équipe afin d'identifier et de résoudre les défis clients ainsi que pour générer des revenus pour votre entreprise.

**Programme démo** - Vous permet d'améliorer considérablement les chances de résoudre les problèmes de vos clients, tout en augmentant leur réussite en proposant des démonstrations de solutions pratiques.

**Ressources Marketing** - Générez davantage de leads et d'opportunités et faites la promotion de votre partenariat avec Vertiv grâce à nos campagnes marketing prêtes à l'emploi, nos outils de syndication de contenu & co-marquez vos propres supports de communication.

**Rabais** - À partir du niveau Platinum, les partenaires qui réalisent un plan d'action commercial et marketing commun peuvent bénéficier de rabais sur des objectifs de vente convenus conjointement.

**MDF** - À partir du niveau Diamond, les partenaires peuvent solliciter des fonds de développement marketing, sur la base d'un business plan et d'un programme de formations certifiantes conjointement convenus.

**Sélecteurs et configurateurs de vente** - Des sélecteurs et des configurateurs produits faciles à utiliser, des brochures, des argumentaires de vente, des études de cas, et bien plus encore, pour vous aider à développer votre activité.

**Formations des partenaires en ligne** - Entièrement accessibles à tous les niveaux de partenaire et pouvant être suivies dans n'importe quel ordre afin de répondre à vos besoins individuels.

**Syndication de contenu** - Simplifie le processus d'obtention et de mise à jour de données produit fiables et détaillées sur votre site web.

## Votre réussite est la nôtre !

Vertiv peut vous offrir une meilleure rentabilité et vous éviter d'avoir à concurrencer vos pairs, et sacrifier vos marges pour des produits sur-distribués.

Plus important encore, nous visons la réussite de votre activité à travers une collaboration cohérente et simple à chaque étape, vous récompensant dès votre premier engagement.

### Nouveaux niveaux de partenaire



**SILVER**



**GOLD**

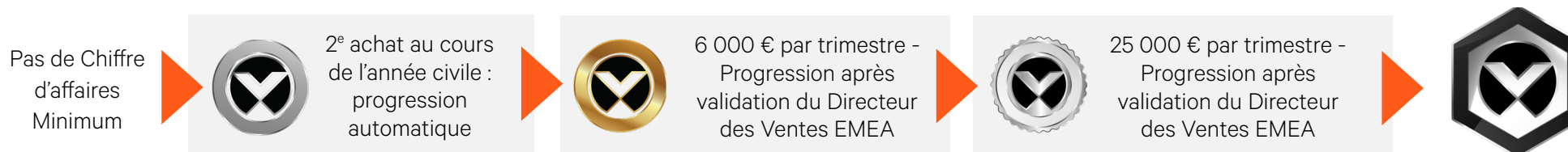


**PLATINUM**



**DIAMOND**

Chiffre d'affaires par trimestre (*en Euros*)





SILVER

## Description

En tant que tout nouveau membre du Programme Partenaires Vertiv primé, vous pouvez commencer à gagner de l'argent pour l'ensemble de vos achats Vertiv via la distribution avec le Programme d'Incentives Vertiv (VIP). Une fois inscrit au VIP, il vous suffit de: **Vendre. Gagner. Recommencer.** Nous nous occupons du reste.

Notre Portail Partenaires complet vous fournit des outils utiles, des ressources marketing et des cours de formation en ligne à suivre à votre rythme, et notre équipe support dédiée se tient à votre disposition pour vous aider par téléphone ou par e-mail. De plus, dès le départ en tant que partenaire Silver, vous avez accès au Deal Registration pour protéger vos projets, sécuriser des opportunités supplémentaires et garantir la tranquillité d'esprit.



## Avantages SILVER

Portail Partenaires

Programme d'Incentives  
Vertiv (VIP)

Formation en ligne

Deal Registration



**GOLD**

## Description

Une fois que vous aurez effectué votre 2<sup>e</sup> achat Vertiv au cours de l'année civile, nous vous attribuerons automatiquement le statut de partenaire Gold. En plus des avantages dont vous bénéficiez déjà au niveau Silver, vous recevrez également des Points Bonus VIP supplémentaires, ainsi qu'un support avant-vente et une assistance sur site pour répondre à vos besoins. Ensemble, nous rendons vos engagements de projet avec Vertiv à la fois simples et rentables.



**Points Bonus VIP pour le passage au statut Gold**

**Programme de produits de démo**





## PLATINUM

### Description

Passer au niveau Platinum implique deux choses : maintenir un chiffre d'affaires trimestriel avec Vertiv de 6 000 € ou plus et le désir de s'engager plus globalement avec un responsable commercial Vertiv dédié.

Comme il s'agit d'une étape significative et positive nécessitant à la fois des efforts et des ressources sur le terrain, la progression n'est pas automatique. En plus des avantages du statut Gold, vous avez maintenant la possibilité de poursuivre le programme VIP avec des avantages VIP<sup>+</sup> supplémentaires ou de choisir des rabais directs.

Portail Partenaires

Formation en ligne

Programme d'Incentives Vertiv (VIP)

Deal Registration

Avantages du niveau Silver

Points Bonus VIP pour le passage au statut Gold

Produit de démonstration

Avantages du niveau Gold



**Programme VIP<sup>+</sup> ou Rabais**

**Formation locale sur mesure**

**Un responsable commercial dédié**



**DIAMOND**

## Description

Au plus haut niveau du Programme Partenaires Vertiv, nous aurons déjà développé un excellent partenariat après avoir surmonté ensemble les hauts et les bas de l'activité commerciale. En raison de sa nature sur mesure, le niveau Diamond exige une contribution significative et cohérente en termes de chiffre d'affaires Vertiv ainsi que la volonté des deux parties à s'engager plus exclusivement.

En plus des avantages du niveau Platinum, nous collaborerons avec vous pour établir un plan d'action commercial et marketing personnalisé avec des rabais supérieurs, des fonds de développement marketing et des besoins de supports individuels tels que définis ensemble.



**Portail Partenaires**

**Formation en ligne**

**Programme d'Incentives  
Vertiv (VIP)**

**Deal Registration**

*Avantages du niveau Silver*



**Points Bonus VIP pour le  
passage au statut Gold**

**Programme de  
produits de démo**

*Avantages du niveau Gold*



**Programme VIP<sup>+</sup>  
ou Rabais**

**Formation locale  
sur mesure**




**Un responsable  
commercial dédié**

*Avantages du niveau Platinum*



**Rabais et MDF basés sur le plan d'action  
commercial et marketing conjoint**

**Plan de formation personnalisé**

	SILVER	<div>GOLD</div> 	<div>PLATINUM</div> 	<div>DIAMOND</div> 
<b>Avantages</b>				
Remises pour les Deals Registration	✓	✓	✓	✓
Programme d'Incentives Vertiv & VIP+	✓	✓	✓	✗
Remises arrières	✗	✗	✓	✓
Fonds de développement marketing (MDF)	✗	✗	✗	✓
<b>Matériel de démo</b>				
Programme de produits de démo	✗	✓	✓	✓
<b>Formation commerciale et technique</b>				
Formation personnalisée en ligne	✓	✓	✓	✓
En présentiel sur site ou Webinar	✓	✓	✓	✓
Vertiv Academy	✗	✗	✗	Basé sur un plan et une certification technique convenus
<b>Portail Partenaires/Gestion des Relations avec les Partenaires</b>				
Accès au Portail Partenaires	✓	✓	✓	✓
Contenu et Ressources	✓	✓	✓	✓
Co-marquage des supports marketing et commerciaux	✓	✓	✓	✓
Support avant-vente	✓	✓	✓	✓
Support technique	✓	✓	✓	✓
Un responsable commercial dédié	✗	✗	✓	✓
Assistance sur site à l'exécution des projets	✓	✓	✓	✓
Portefeuille de produits spécifiques au channel	✓	✓	✓	✓

Vendre.

Gagner.

Recommencer.

Disponible sur :

## Comment allez-vous dépenser vos Points Bonus ?

Rewards. Belohnung. Récompenses.

Ödüller. Recompensas. Nagrody.

Награды. Ricompense.

À travers le monde, les revendeurs Vertiv le disent différemment. Mais peu importe où vous vous trouvez, une chose reste constante : le VIP vous en offre plus. Le VIP (Vertiv Incentive Program) récompense vos performances commerciales grâce à des Incentives exceptionnels. Chaque fois que vous vendrez un produit, vous gagnerez des points échangeables contre de l'argent.

**Inscription gratuite. Aucun seuil minimal. Système automatisé.**

Votre seul travail consiste à : **Vendre ► Gagner ► Recommencer**



**Vendre**

des produits  
Vertiv.



**Gagner**

des Points Bonus pour  
chaque vente et échangez-  
les contre des euros avec  
une carte de crédit.



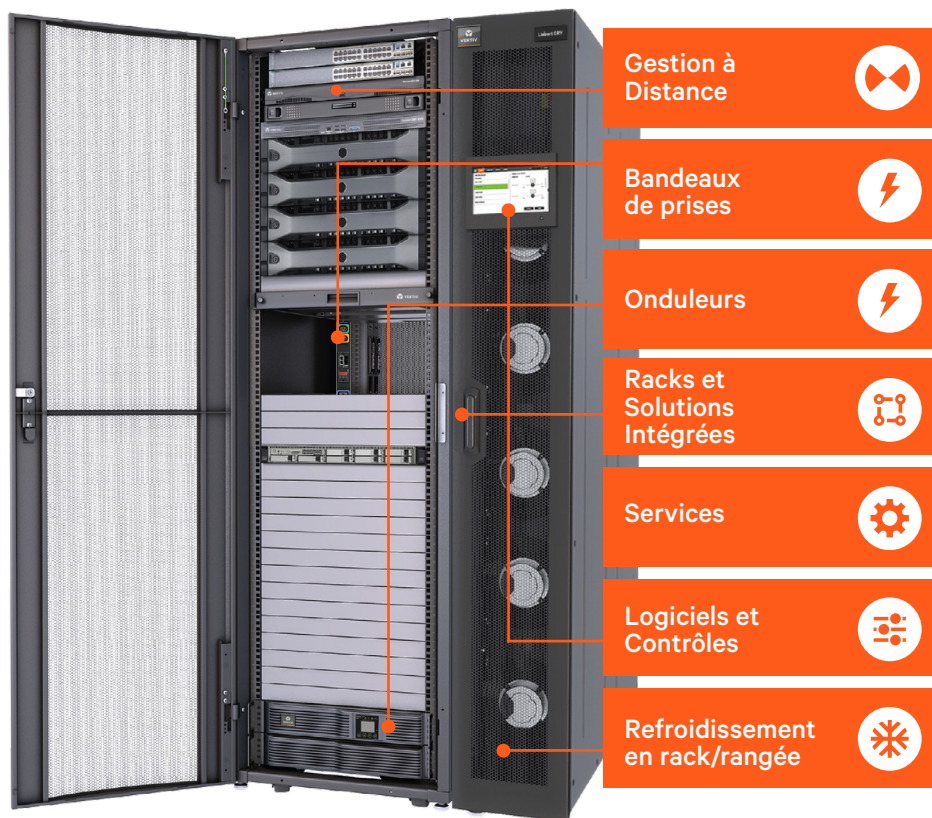
**Recommencer**

et continuez à être  
récompensé.



En tant que membre VIP, vous collectez des Points Bonus pour toutes vos ventes.

Laissez-nous vous présenter une configuration simple que nous avons récemment réalisée pour l'un des sites de recrutement en ligne les plus fréquentés au Royaume-Uni, qui cherchait à améliorer la résilience IT de ses machines principalement virtualisées, réparties sur 6 racks.



Gestion à Distance



5 unités = **41 Points Bonus VIP**

Bandeaux de prises



10 unités = **90 Points Bonus VIP**

Onduleurs



5 unités = **117 Points Bonus VIP**

Racks et Solutions Intégrées



5 unités = **86 Points Bonus VIP**

Services



5 unités = **22 Points Bonus VIP**

Logiciels et Contrôles



1 unité = **58 Points Bonus VIP**

Refroidissement en rack/rangée



5 unités = **23 Points Bonus VIP**

**TOTAL DES POINTS BONUS (1 BP = 1 €) = 437**

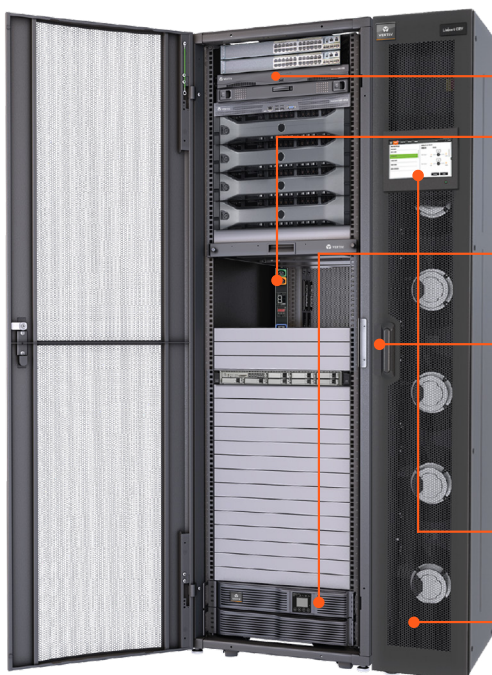
*Il s'agit d'un exemple d'achats de produits prenant en compte l'incentive de démarrage, et les incentives fréquence d'achat, ventes croisées et produit phare.*

## Boostez votre activité avec le VIP<sup>+</sup>

Le programme Vertiv VIP<sup>+</sup> récompense les partenaires de niveau Platinum pour la réalisation de leurs objectifs commerciaux.

1. Bénéficiez d'un pourcentage plus élevé de revenus, afin que nous puissions vous aider à développer votre entreprise encore plus rapidement avec Vertiv.
2. Lorsque vous atteignez votre chiffre d'affaires trimestriel minimum, vous pouvez obtenir un kick-back deux fois supérieur à celui de notre VIP standard. Et n'oubliez pas: **1 Point Bonus = 1 EUR**

Si vous n'atteignez pas vos revenus trimestriels minimum, vous gagnerez tout de même vos Points Bonus VIP standard, y compris l'incentive produit phare. **Ainsi, de toute façon, vous ne pouvez pas perdre !**



Gestion à Distance		10 unités = <b>81 Points Bonus VIP</b>
Bandeaux de prises		20 unités = <b>180 Points Bonus VIP</b>
Onduleurs		10 unités = <b>234 Points Bonus VIP</b>
Racks et Solutions Intégrées		10 unités = <b>171 Points Bonus VIP</b>
Services		10 unités = <b>44 Points Bonus VIP</b>
Logiciels et Contrôles		1 unité = <b>58 Points Bonus VIP</b>
Refroidissement en rack/rangée		10 unités = <b>23 Points Bonus VIP</b>



*Quelque chose de plus conséquent ? Parlons d'un programme d'incentives avec rabais au lieu de VIP<sup>+</sup> basé sur votre business plan individuel et vos objectifs. Contactez votre responsable commercial Channel Vertiv pour plus de détails*

TOTAL DES POINTS BONUS (1 BP = 1 €) = **791**



**POINTS BONUS DOUBLÉS POUR VIP<sup>+</sup> = 1582**

Notre philosophie en matière de formation des partenaires est de garantir que vous puissiez accéder à ce dont vous avez besoin quand vous en avez besoin, sans obstacle, et dans l'ordre que vous choisissiez.

Notre formation propose des formations en ligne préenregistrées à la demande ou animées par un instructeur, en fonction de vos besoins individuels. De plus, vous trouverez dans notre bibliothèque de ressources sur le Portail Partenaires des outils techniques et commerciaux supplémentaires qui vous permettront de vous engager avec succès auprès de vos clients.

Après avoir complété une formation Vertiv, vous serez en mesure de :

- Identifier de nouvelles opportunités sur le marché.
- Diagnostiquer les problèmes des clients et fournir des solutions Vertiv de pointe.
- Faciliter les ventes avec une compréhension approfondie de notre portefeuille.



Consulter nos cours de formation à la demande en ligne via le Portail Partenaires Vertiv.



Veuillez nous contacter à l'adresse [emea.partnermarketing@vertiv.com](mailto:emea.partnermarketing@vertiv.com) pour vous inscrire.

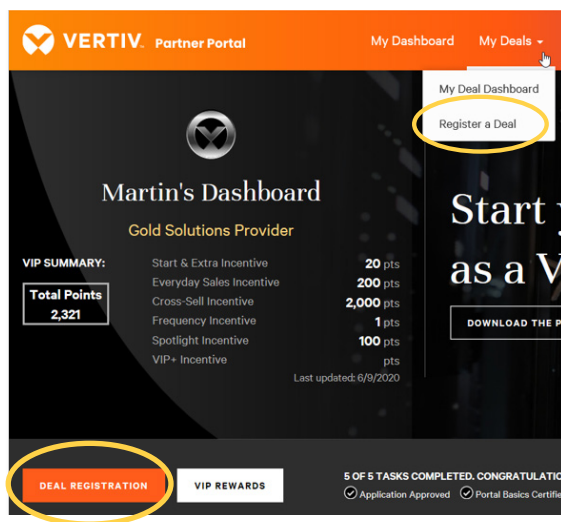
**PLUS VOUS EN SAVEZ, PLUS VOUS VENDEZ !**



## PROTÉGEZ VOS OPPORTUNITÉS. MAXIMISEZ LA PRÉSERVATION DE VOS MARGES.

Le Deal Registration récompense les partenaires pour la spécification et la vente de produits Vertiv, tout en protégeant leur investissement dans la détection et le développement d'une opportunité.

ÉTAPE 1. ALLEZ SUR LE MENU DEAL REGISTRATION, PUIS  
CLIQUEZ SUR ENREGISTRER UN PROJET



Facile d'accès, également via  
des appareils mobiles.

ÉTAPE 2. REMPLIR LE FORMULAIRE

The image shows a screenshot of the 'Register a New Deal' form. The form is titled 'Register a New Deal' and includes a note: 'Complete all details below. Fields marked with an (\*) are mandatory. NOTE: Deal registrations under \$50,000 in NET price may be rejected.' The form is divided into three main sections: 'End-User Contact Details' with fields for First Name and Last Name; 'End-User Company Details' with fields for Company Name, Installation Address 1, Installation Country (a dropdown menu), Installation City, and Installation Postal Code; and 'Deal Information' with a field for Project Name. There is also a section for 'Additional Information or Comments' at the bottom.

Formulaire simplifié, simple à remplir.  
Ne capture que les données requises  
pour enregistrer un projet.



**Le Programme de produits de démo Vertiv** constitue un excellent moyen pour les partenaires Gold, Platinum et Diamond de résoudre les problèmes de leurs clients et d'accélérer la réussite en fournissant des démonstrations pratiques de solutions.

Le Programme de produits de démo Vertiv a pour objectif de fournir aux partenaires VPP des produits à utiliser dans leurs labos, par leur support technique et/ou dans leurs espaces de démonstration afin d'améliorer l'expérience client et d'accélérer le cycle de vente.

### Comment ça marche :

Envoyez directement votre demande  
par e-mail à [EMEA.PartnerMarketing@vertiv.com](mailto:EMEA.PartnerMarketing@vertiv.com)

1

Indiquez la référence du produit  
que vous recherchez ainsi que  
votre distributeur préféré

2

Vertiv vous contactera  
afin de faciliter la  
transaction

3

### **Règles applicables au programme :**

- Une unité de chaque gamme de produits matériels par partenaire et par an.
- Les produits de démo peuvent être achetés sur un an à compter du 1<sup>er</sup> janvier jusqu'au 31 décembre.
- Pas de cumul d'incentives, de promotions ou de remises.
- Tous les produits de démo doivent être expédiés au bureau/à l'entrepôt du partenaire.
- Les frais de transport standard et express sont à la charge du partenaire. Les conditions et les frais de transport des produits de démo commandés par le biais de la distribution sont basés sur les politiques du distributeur.
- Les produits logiciels ne sont pas éligibles.

**[CONTACTEZ-NOUS ICI](#) POUR DEMANDER UN PRODUIT DE DÉMO !**

Le Programme Partenaires Service Vertiv a été créé pour engager, équiper et récompenser les partenaires de tout niveau et de toutes capacités, en leur proposant une offre plus large et davantage d'opportunités de vente pour fournir des services à leurs clients au nom de Vertiv.

## VENTE DE SERVICES RELATIFS AUX PDU EN RACK, ONDULEURS ET SOLUTIONS DE REFROIDISSEMENT

Des programmes de service sont disponibles dans une sélection de pays EMEA (voir \* remarque ci-dessous) et ne peuvent être vendus que par les Distributeurs agréés de Vertiv. Contactez votre distributeur préféré pour vérifier s'il fait partie du groupe de distributeurs autorisés.



### TÉLÉCHARGEZ LES PROGRAMMES DE SERVICE POUR ONDULEURS MONOPHASÉS\*

*\*Sous réserve de disponibilité dans le pays. Les onduleurs monophasés sont actuellement disponibles en Autriche, Belgique, France, Allemagne, Irlande, Italie, Luxembourg, Portugal, Espagne, Suède, Suisse, Pays-Bas et Royaume-Uni.*



### TÉLÉCHARGEZ LES PROGRAMMES DE SERVICE POUR ONDULEURS TRIPHASÉS\*

*\*Sous réserve de disponibilité dans le pays. Les onduleurs triphasés sont actuellement disponibles au Royaume-Uni, en Irlande, au Benelux, en Espagne, au Portugal, en Allemagne et en France.*



### TÉLÉCHARGEZ LES PROGRAMMES DE SERVICE POUR PDU EN RACK ET CONTRÔLEURS ENVIRONNEMENTAUX\*

*\*Sous réserve de disponibilité dans le pays. Les PDUs en rack sont actuellement disponibles en Autriche, Belgique, France, Allemagne, Irlande, Italie, Luxembourg, Portugal, Espagne, Suède, Suisse, Pays-Bas et Royaume-Uni.*

**La syndication de contenu simplifie le processus d'obtention et de mise à jour de données produit fiables et détaillées sur votre site web.**



***Obtenir de l'aide sur les produits ou les services :***

Grâce à la syndication de contenu, vous pouvez sélectionner votre produit spécifique pour obtenir les derniers manuels d'utilisation, guides d'application système, fiches produits, garanties, téléchargements de logiciels et autres.

Nous avons élaboré plusieurs directives pour vous aider dans la promotion des solutions Vertiv auprès de vos clients. Il est indispensable que vous les respectiez dans vos publicités conjointes, sur votre site web, dans votre signalisation, vos communications et toutes les autres formes de co-marketing avec Vertiv.



*Nous comprenons que chaque situation est unique donc, si vous avez des questions sur la façon de suivre ces directives, veuillez envoyer un email à l'adresse : [emea.partnermarketing@vertiv.com](mailto:emea.partnermarketing@vertiv.com)*

**INTÉGREZ RAPIDEMENT ET GÉREZ FACILEMENT LES INFORMATIONS  
PRODUIT VERTIV SUR VOTRE SITE WEB OU VOTRE BOUTIQUE EN LIGNE.**

# Assurer la continuité des applications clés d'aujourd'hui et de demain

**P**resque tous les aspects de nos vies impliquent le recours à la technologie. Elle est présente lorsque nous travaillons, jouons ou réalisons des activités quotidiennes. Cette connectivité ou utilisation de données fait partie intégrante des fondations de notre société. Elle est nécessaire au progrès humain. Chez Vertiv, nous sommes convaincus qu'il existe un meilleur moyen de répondre à cette demande croissante et rapide de données, motivé par l'innovation et la passion.


En tant qu'experts du secteur et architectes de la continuité, nous accompagnons nos clients pour imaginer et créer les infrastructures de demain. Grâce à notre portefeuille de matériels, logiciels, systèmes d'analyse et de services, nous veillons à ce que les applications vitales de nos clients fonctionnent sans interruption, de façon optimale, et qu'elles évoluent en fonction des besoins commerciaux.

**Datacenters** : Hyperscale, Entreprise, IT distribuée/Edge, Colocation et Cloud

**Réseaux de communication** : Sites macro, Sièges, Petites Stations et Datacenters

**Commerce et Industrie** : Santé, Fabrication, Ferroviaire/Transports en commun, Production d'énergie, Pétrole et Gaz.

## Suivez-nous sur :

 Page LinkedIn

 Chaîne Youtube

 Page Facebook

 Page Twitter

## DONNÉES CLÉS CONCERNANT VERTIV :

VRT  
LISTED  
NYSE

**STATUT** : Public (NYSE : VRT)



**CHIFFRE D'AFFAIRES** : 4,4 milliards USD  
(exercice 2019)



**EMPLOYÉS** : ~ 20 000 à travers le monde



**CENTRES RÉGIONAUX** : Shenzhen, Chine; Thane, Inde; Pasig, Philippines; Padoue, Italie.

## Raisons de devenir Partenaire :

- 1) Portefeuille complet d'infrastructures IT disponible dans le monde entier.
- 2) Marges élevées.
- 3) Pas surdistribué.
- 4) Des dizaines d'années d'expérience avec des marques réputées dans l'industrie, telles qu'Avocent®, Chloride®, Geist™ et Liebert®.

“

*« Travailler en partenariat avec Vertiv était déjà une évidence en raison de sa position sur le marché mondial et de son offre de produit complète. Le Programme Partenaires Vertiv n'a fait que renforcer cette évidence, car il propose un large éventail d'avantages qui nous permettent de tirer le meilleur parti de ce que Vertiv peut offrir. »*



**Partenaire Vertiv**

**Murtaza Loka**

Responsable Finances et Achats  
chez BurhanTec

**ADHÉREZ MAINTENANT**

**SE CONNECTER**



Architects of Continuity<sup>TM</sup>